



スマートライフ店化の推進 2013年3月期決算説明会



株式会社ピーシーデポ
コーポレーション



JASDAQ 7618

2013年5月31日開催



決算ハイライト



2013年3月期 増収増益

1	増収増益	売上高 103.3% 営業利益 158.3% (既存店 94.9%) 経常利益 130.1% 当期純利益 159.0%
2	サービス売上高構成比 増加	サービス売上構成比 27.3%
3	サービス売上高 増加	サービス売上高 121.1%
4	売上総利益 増加	売上総利益 109.3%
5	販売管理費 増加	店舗数の増加に伴う費用増加 開店1年未満店舗 直営・子会社あわせて 8店舗

PL(連結)



サービス売上高 好調

単位: 百万円、%	2011年3月期		2012年3月期		2013年3月期	
	実績	前年比	実績	前年比	実績	前年比
売上高	46,912	104.9	49,693	105.9	51,353	103.3
商品	35,572	101.6	35,918	101.0	35,425	98.6
サービス	8,726	127.1	11,559	132.5	14,000	121.1
インターネット関連 事業(子会社)	2,090	91.4	1,842	88.1	1,758	95.5
売上総利益	13,640	118.0	14,756	108.2	16,134	109.3
販売管理費	12,271	118.8	14,203	115.7	15,258	107.4
営業利益	1,368	111.6	553	40.5	876	158.3
経常利益	1,509	115.6	717	47.5	933	130.1
当期純利益	737	109.0	280	38.0	445	159.0

ポイント1

- ・技術サービス・サポート増加
- ・プレミアムサービス会員増加

ポイント2

利益貢献度の高い
サービス売上高の増加

BS(連結)



新店増加による資産・負債増加

単位:百万円	2012年 3月末	2013年 3月末	増減
流動資産合計	14,186	13,991	▲195
売掛金	3,619	4,099	480
たな卸資産	7,285	5,986	▲1,299
固定資産合計	9,052	8,942	▲110
有形固定資産	4,941	5,074	133
無形固定資産	708	518	▲190
投資その他の資産	3,403	3,350	▲53
資産合計	23,238	22,933	▲305
流動負債合計	9,225	9,009	▲216
固定負債合計	4,449	4,150	▲299
負債合計	13,674	13,159	▲515
株主資本合計	9,429	9,722	293
少数株主持分	92	0	▲92
純資産合計	9,563	9,774	211
負債・純資産合計	23,238	22,933	▲305

・MVNOによる通信端末やプレミアムサービス(月額会員制保守サービス型商品)による割賦販売の売掛金が増加

・在庫の適正化により棚卸資産減少

・新店増加等による有形固定資産増加

・棚卸資産減少による買掛金の減少
・長期借入金の減少

商品別売上高



サービス売上 121%

単位:百万円、%	2012年3月期		2013年3月期		前年比	内容
売上高合計	49,693	100.0	51,353	100.0	103.3%	
ハード	27,362	55.1	27,053	52.7	98.9%	単価↓、台数↑
(パソコン)	12,502	25.2	12,771	24.9	102.2%	台数前年比 123.8% ↑
(周辺機器)	10,573	21.3	11,016	21.5	104.2%	単価 ↓
ソフト・アクセサリ	6,265	12.6	6,268	12.1	99.6%	販売数・単価↓
中古	2,291	4.6	2,131	4.1	93.0%	台数・金額↓
商品合計	35,918	72.3	35,425	69.0	98.6%	
サービス (インターネット関連事業等含む)	13,773	27.7	15,928	31.0	115.6%	サービス↑ その他 インターネット関連事業等 →

サービス売上高



毎年約20%成長、構成比30%間近



前提比較



売上総利益率、前年・計画を上回る

		2013年3月期				(参考)2012年3月期
		通期見込み	上期実績	下期実績	通期実績	通期実績
既存店前年売上高		92.0%	91.4%	98.0%	94.9%	96.5%
ピーシー デポ	PC DEPOT 新規出店数	5~6店 直営・子会社 合計	5店 直営2店 子会社3店	1店	5店 直営2店 子会社3店	5店 直営4店 子会社1店
	(閉店)	3店	3店	1店	3店	0店
	PC DEPOT店舗数 直営+子会社(全店)	合わせて5~6店 (71店)	61店(66店)	61店(66店)	61店(66店)	60店(65店)
パソコン クリニック	パソコンクリニック 新規出店数	柔軟に出店	3店	1店	3店	16店
サービス 前年売上高		125.0%	128.3%	115.1%	121.1%	132.5%
売上総利益率		31.4%	31.7%	31.2%	31.4%	29.7%
設備投資額			5.5億円		10.2億円	19.2億円
有利子負債残高			75.6億円		78.8億円	74.3億円

2013年3月期 ハイライト



店舗数増加、インターネットデバイス・サービス販売増加

店舗方針

PC DEPOT出店

直営2店舗出店

PC DEPOT出店
(子会社)

元FC出店エリアへカバー出店 第1Q:2店舗

PC DEPOTパソコン
クリニック出店

3店舗新規出店

営業方針

インターネット
デバイス取扱

スマートフォン

直営全店、FC一部店舗で取り扱い

タブレットPC

iPad 直営・子会社 55店舗で取り扱い

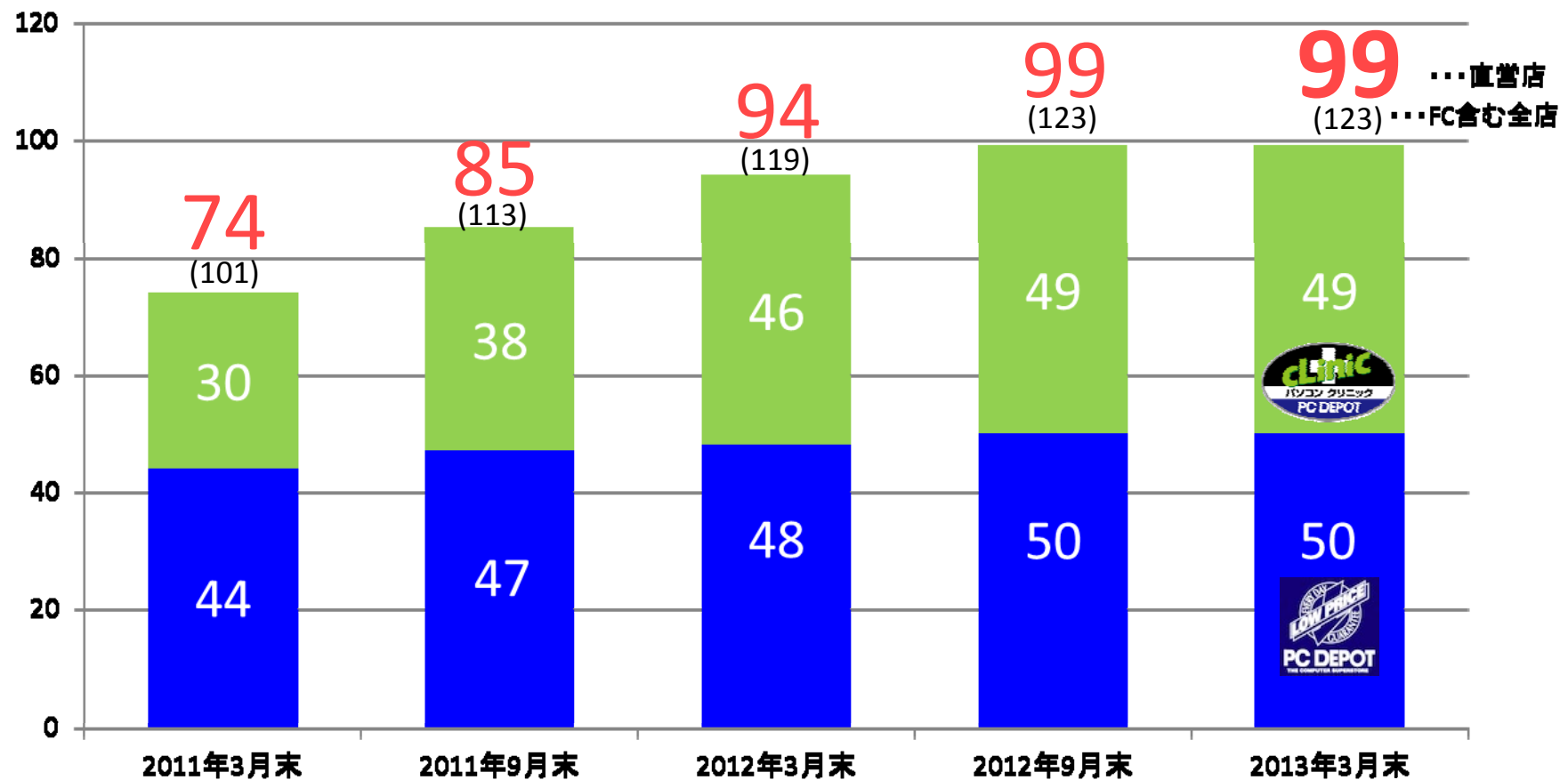
プレミアムサービス
(月額会員制
保守サービス型商品)

- ・高速通信が可能な「LTEデータ通信」を提供開始
- ・デジタルコンテンツ発売開始

店舗推移 (子会社・FC 除く)



サービス拠点 関東圏99店舗





2014年3月期取り組み

2014年3月期計画



2014年3月期は2ケタ増益を計画

単位:百万円、%	2013年3月期実績		2014年3月期見込み	
	実績	前年比	見込み	前年比
売上高	51,353	103.3	51,400	100.1
営業利益	876	158.3	1,140	130.1
経常利益	933	130.1	1,200	128.6
当期純利益	445	159.0	700	157.0

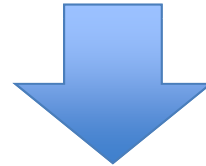
(前提)

- ・既存店前年比 98%
(前期:94.9%)
- ・サービス売上高 117%
(前期:121.1%)
- ・売上総利益率 33.5%
(前期:31.4%)

マーケット環境

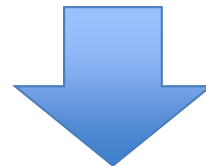


1 タブレット・スマートフォンなどのインターネットデバイスは
新商品の販売が見込まれる等
引き続き堅調



サービスの潜在需要は増加

2 マイクロソフト社 WindowsXP
2014年4月サポート終了



一定量の買替が発生

営業方針



1. インターネットデバイスの取り扱いを強化
2. コンテンツやサービス等を合わせたソリューション化の推進
3. 新たなインターネットデバイスの登場に合わせて、
コンテンツとサービスを開発
4. 安心・安全をより強化したサービス商品の開発・提供
5. WindowsXPサポート終了に伴い、ハードとサービスの商品化
→新たなデバイスへのスマートサービスを提供



SLP店化の推進

コンピュータースーパーストアからスマートライフ店へ

SLP店化

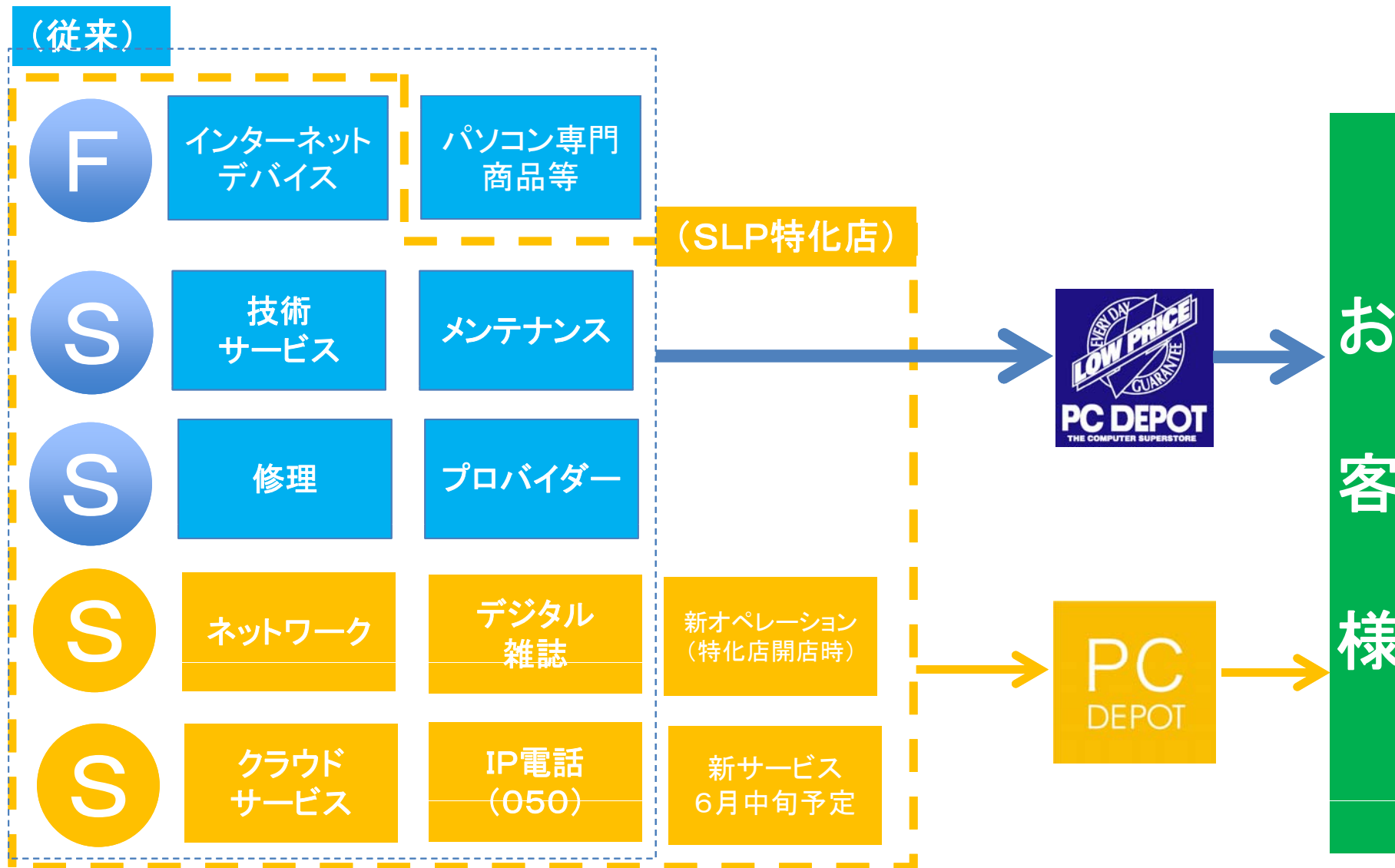


SLP店化によりもたらされるもの



利益貢献が
「フロー」から「ストック」に変わる

SLP店化 ~利益構造の変化~



SLP店化のメリット

1. 利益率が上がる
2. 利益安定性が増す
3. 顧客との接触頻度↑、期間↑

SLP特化店



2013年テスト店開店予定

(店舗見学会開催の予定あり)



中期目標



中期目標
經常利益率7~8%を目指す

お問い合わせ先



社長室（担当者：松尾、武田）

TEL : 045-472-9838

E-mail : ir@pcdepot.co.jp



本資料に掲載されている業績予想は、本プレゼンテーション時において入手可能な情報に基づき判断した見通しです。この中には、多分に不確定要素が含まれており、様々な要因によりこれら業績等に関する見通しとは大きく異なることがあります。以上の前提をご理解いただき、投資に関する決定をされる場合にはご自身の判断で行われるようお願いいたします。