



2012年3月期
決算

株式会社ピーシーデポ
コーポレーション

JASDAQ 7618

2012年5月15日開催

目次



<ポイント>

【2012年3月期 本決算】

- 決算ハイライト ……3
- PL(連結) ……4
- 販売管理費比較 ……5
- 直近1.5年の出店推移 ……6
- BS(連結) ……7
- 商品別売上高、差益構成比 ……8
- 前提比較 ……9
- 2012年3月期 ハイライト結果 ……10
- 店舗数推移 ……11・12

増収減益

サービス売上 前年比132.5% 28億円増加
売上総利益 前年比108.2% 11億円増加

前年比 115.7% 19億円増加

サービス差益構成比 59.6% →68.2%

出店拡大 78店舗 → 107店舗

【2013年3月期 方針】

- PL(連結) ……14
- マーケット環境 ……15
- 全社方針 ……16
- 営業方針 ……17
- 戦略1 店舗展開 ……18
- 戦略2 活性化・安定化策 ……19
- 戦略まとめ ……20
- 環七奥戸店のご紹介 ……21

成長に向け、既存店活性化

決算ハイライト



2012年3月期 増収減益

※%は 対前年比

1	増収減益	売上高 105.9% 営業利益 40.5% 、 経常利益 47.5% 、 当期純利益 38.0%
2	サービス売上高 増加	サービス売上高 132.5%
3	サービス拠点 増加	直営・子会社店舗＝107店舗 FC含む全店＝119店舗 →今期直営店・子会社出店数 PC DEPOT＝11店舗 PC DEPOTパソコンクリニック＝16店舗
4	物販粗利 減少	パソコン販売台数増加、単価下落 販売競争により、物販粗利が前年を下回る
5	販売管理費 増加	115.7% →PC DEPOT及びPC DEPOTパソコンクリニックの前期下期以降の新規出店に伴う人件費増加 →第4四半期に(株)オーエー・システム・プラザとのFC契約終了に伴い同社出店地域へのカバー出店を目的に6店出店 それによる人件費・宣伝費等の増加

PL(連結)



サービス売上高は好調、物販粗利大幅減より利益減

単位: 百万円、%	2010年3月期		2011年3月期		2012年3月期	
	実績	前年比	実績	前年比	実績	前年比
売上高	44,740	104.3	46,912	104.9	49,693	105.9
物販	35,025	99.1	35,572	101.6	35,918	101.0
サービス	6,868	146.0	8,726	127.1	11,559	132.5
インターネット関連事業(子会社)	2,287	100.2	2,090	91.4	1,842	88.1
売上総利益	11,558	108.2	13,640	118.0	14,756	108.2
販売管理費	10,331	109.6	12,271	118.8	14,203	115.7
営業利益	1,226	97.3	1,368	111.6	553	40.5
経常利益	1,306	91.4	1,509	115.6	717	47.5
当期純利益	676	98.9	737	109.0	280	38.0

ポイント1

- ・技術サービス・サポート増加、
- ・プレミアムサービス会員増加

ポイント2

- ・サービス売上高: 増加、
- ・物販粗利: 販売競争により大幅減少

ポイント3

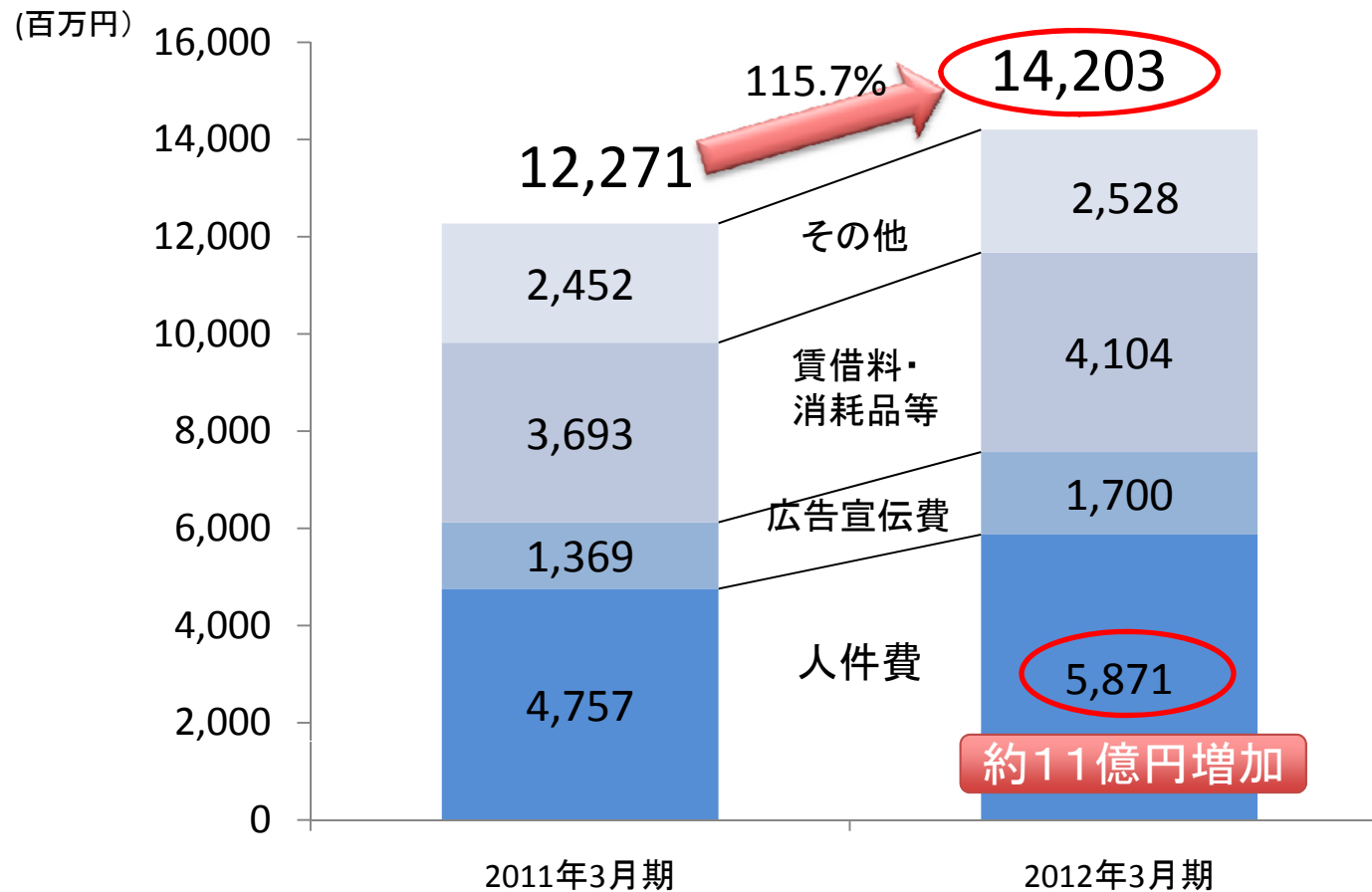
- 約19億円増加
- ・PCDEPOT・PCDEPOTパソコンクリニック新店増加 20店舗
 - ・元FCエリアへのカバー出店 6店舗

販売管理費比較



主に店舗増加に伴う人件費 増加

約19億円増加(うち、開店に伴う一時費用約3億円含む)



直近1.5年の出店推移



第4四半期に元FC店舗のカバー出店分がさらに増加

	2011年 3月期 3Q	2011年 3月期 4Q	2012年 3月期 1Q	2012年 3月期 2Q	2012年 3月期 3Q	2012年 3月期 4Q	1.5年間の開店 店舗数合計
PC DEPOT (直営)	1店舗	0店舗	2店舗	1店舗	1店舗	0店舗	5店舗
※PC DEPOTパ ソコンクリニッ ク (直営)	11店舗	17店舗	4店舗	4店舗	6店舗	2店舗	44店舗
PC DEPOT (子会社)			—	—	1店舗	6店舗	7店舗
計	12店舗	17店舗	6店舗	5店舗	8店舗	8店舗	56店舗

※「PC DEPOTパソコンクリニック」とは他家電量販店へインショップ出店しているパソコン修理や技術サービス・サポートを提供する店舗
2011年9月より直営店として再開

BS(連結)



新店増加による資産・負債増加

単位:百万円	2011年 3月末	2012年 3月末	増減
流動資産合計	11,678	14,186	2,508
売掛金	2,532	3,619	1,087
たな卸資産	5,500	7,285	1,785
固定資産合計	8,050	9,052	1,002
有形固定資産	3,735	4,941	1,206
無形固定資産	1,043	708	△335
投資その他の資産	3,272	3,403	131
資産合計	19,728	23,238	3,510
流動負債合計	6,449	9,225	2,776
固定負債合計	3,746	4,449	703
負債合計	10,195	13,674	3,480
株主資本合計	9,329	9,429	100
少数株主持分	172	92	△80
純資産合計	9,533	9,564	31
負債・純資産合計	19,728	23,238	3,510

・MVNOによる通信端末やプレミアムサービス(月額会員制保守サービス型商品)による割賦販売の売掛金が増加

・PC DEPOT4店、元FC出店エリアへのカバー出店で6店増加により、たな卸資産増加

・新店増加等による有形固定資産増加

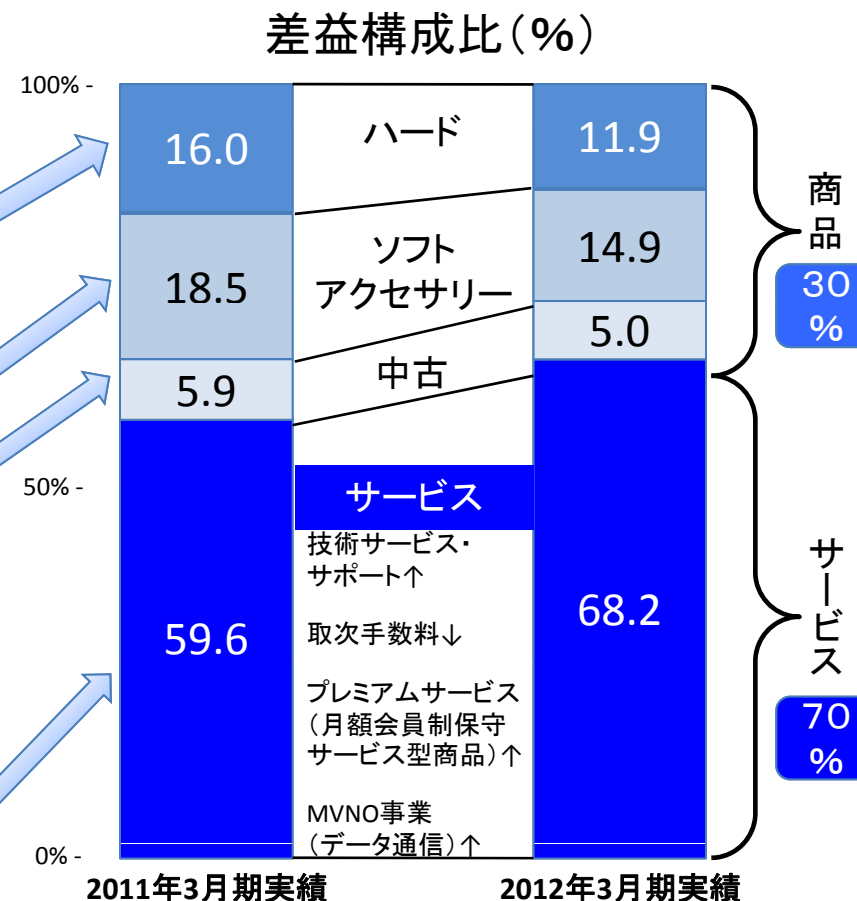
・新店と第4Qの元FC出店エリアへのカバー出店、たな卸資産の増加により買掛金・借入金の増加

商品別売上高、差益構成比



サービスの売上・差益構成比 上昇

単位:百万円、%	2011年3月期		2012年3月期		前年比	内容
売上高合計	46,912	100.0	49,693	100.0	105.9%	約28億円 ↑
ハード	26,942	57.5	27,362	55.1	101.6%	単価↓、台数↑
(パソコン)	11,155	23.8	12,502	25.2	112.1%	台数前年比 122.5% ↑
(周辺機器)	13,219	28.2	10,573	21.3	93.9%	単価 ↓
ソフト・アクセサリ	6,553	13.9	6,265	12.6	95.6%	販売数・単価↓
中古	2,077	4.4	2,291	4.6	110.3%	台数・金額↑
商品合計	35,572	75.8	35,918	72.3	101.0%	約5億円 ↑
インターネット 関連事業 (子会社)	2,090	4.5	1,842	3.7	88.1%	ISP事業 ↓ WEB事業 ↓
ロイヤリティー 収入	522	1.1	372	0.8	71.3%	FC減少 ↓
サービス	8,726	18.6	11,559	23.3	132.5%	技術サービス↑、 取次手数料↓、 プレミアムサービス↑、 MVNO事業 (データ通信) ↑



(注) 差益構成比は単純粗利。
 外注費・業務委託費・人件費等の費用は原価として反映せず。

前提比較



サービス売上高、前年・計画を上回る

	2012年3月期						(参考)2011年3月期
	通期見込み	1Q実績	2Q実績	3Q実績	4Q実績	通期実績	通期実績
既存店売上高 前年同期比	97% 上期修正 → 96.5%	97.6%	95.6%	92.5%	104.7%	96.5%	100.4%
PC DEPOT 新規出店数	5店 直営4店 子会社1店	2店 直営2店	1店 直営1店	2店 直営1店 子会社1店	0店	5店 直営4店 子会社1店	3店 直営2店 子会社1店
(閉店)	—	0店	0店	0店	0店	0店	2店
PC DEPOT店舗数 直営+子会社(全店)	53店(70店)	50店(67店)	51店(68店)	51店(68店)	60店(65店)		48店(65店)
パソコンクリニック 直営新規出店数	20店以上	4店	4店	6店	2店	16店	13店
サービス売上高 前年同期比	125%	127.6%	134.7%	125.3%	142.1%	132.5%	127.1%
売上総利益率	31% 上期修正 → 30.5%	30.3%	30.8%	29.5%	28.7%	29.7%	29.1%
設備投資額		6.9億円	9.7億円	16.2億円	19.2億円		15.0億円
有利子負債残高		49.9億円	51.3億円	64.6億円	74.3億円		44.6億円

2012年3月期 ハイライト結果



店舗数増加、インターネットデバイス取扱強化

店舗方針

PC DEPOT出店

直営4店舗出店、1店舗増床リニューアル、

PC DEPOT出店
(子会社)

元FC出店エリアへカバー出店 第3Q:1店舗、第4Q:6店舗

PC DEPOTパソコン
クリニック出店

16店舗新規出店

営業方針

インターネット
デバイス取扱

スマートフォン

直営全店、FC一部店舗で取り扱い

タブレットPC

iPad 直営26店舗で取り扱い

プレミアムサービス
(月額会員制
保守サービス型商品)

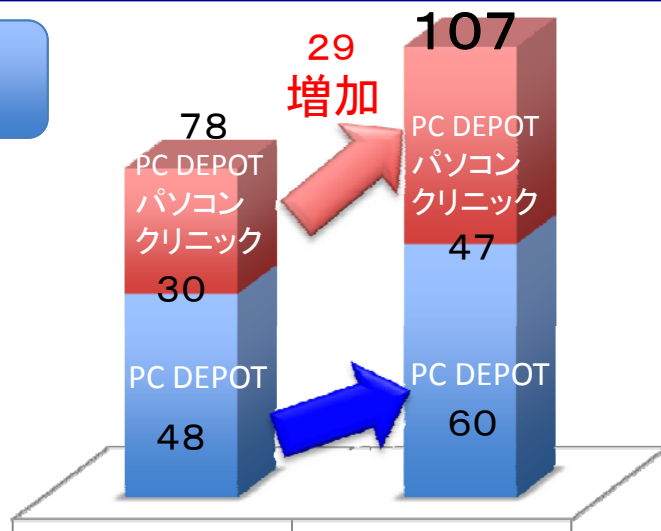
- ・高速通信が可能な「LETデータ通信」を提供開始
- ・3年契約コースを提供開始

店舗数推移(1)



店舗数の増加、PC DEPOTの大型化進む

店舗数



大型店割合(PC DEPOT直営)

※大型店=500坪以上の店舗

PC DEPOT 直営	2010年3月期	2011年3月期	2012年3月期
総店舗数	43店舗	44店舗	48店舗
大型店	17店舗	19店舗	23店舗
(割合)	39.5%	43.2%	47.9%

2012年3月期直営出店店舗

- ・多摩ニュータウン店(650坪)
- ・小田原インター店(600坪)
- ・前橋南インター店(700坪)
- ・つくば研究学園店(600坪)

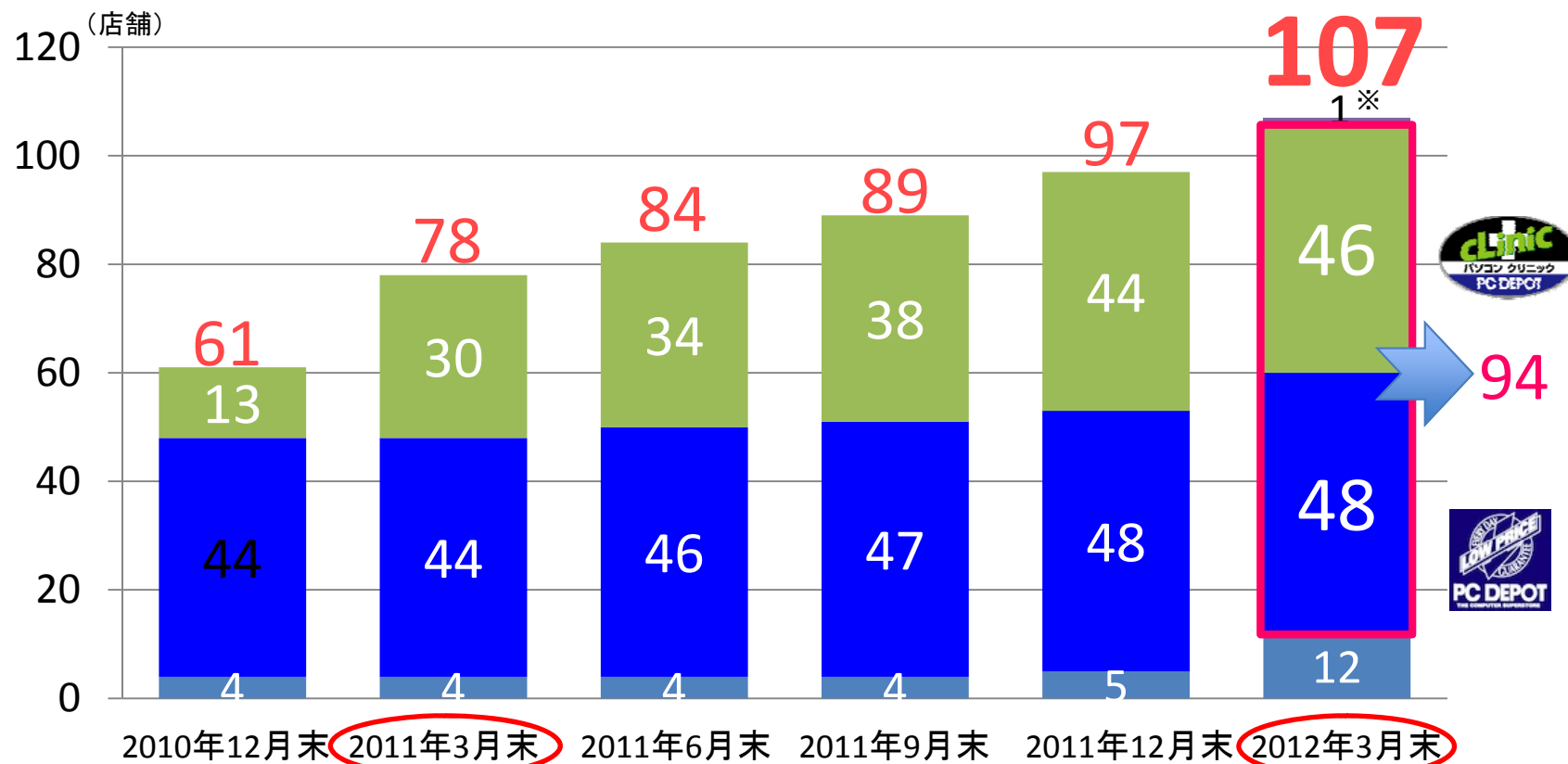
		2011年3月期	2012年3月期
PCDEPOT	直営	44店舗	48店舗
	子会社	4店舗	12店舗
	計	48店舗	60店舗
PCDEPOT パソコン クリニック	直営	30店舗	46店舗
	子会社	0店舗	1店舗
	計	30店舗	47店舗
総計(FC含)		101店舗	119店舗

店舗数推移(2)



サービス拠点 関東圏に94店舗 増加

直営・子会社舗推移



※ 子会社で新フォーマット「PC DEPOTパソコンクリニック」の単独店をテスト運営中



2013年3月期見込み

PL(連結)



2013年3月期は増収増益を見込む

単位:百万円、%	2012年3月期実績		2013年3月期見込み	
	実績	前年比	見込み	前年比
売上高	49,693	105.9	55,000	110.7
営業利益	553	40.4	680	122.8
経常利益	717	47.5	800	111.6
当期純利益	280	38.0	440	156.8

ポイント1

・売上(対前年比) 110%

ポイント2

・既存店売上(対前年)95%
・サービス売上高(対前年比)125%

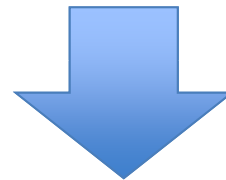
ポイント3

・営業利益122%(対前年比)
・当期純利益156%(対前年比)

マーケット環境



1. ロンドンオリンピックの開催
2. パソコン専門店業界
 - ・「Windows8」の発売計画(2012年夏頃)
 - ・高機能スマートフォンやタブレット端末のさらなる普及



- ・ウルトラブックなど、パソコンの販売台数が伸びる
- ・パソコンやタブレット端末の単価は下落
- ・関連する商品の販売が一定量見込まれる

物販に関しては、販売増加は限定的

全社方針



2012年度 成長に向け、既存店活性化

今期(2013年度)は、前期までの「PC DEPOTパソコンクリニック」大量出店(出店数46店舗)の収益化と拡大化の基盤固めをいたします。



1

インターネットデバイス 取扱強化継続

インターネットデバイスとは、
パソコン・スマートフォン・タブレット端末等インターネットにつながる商品

2

既存店活性化

→販売・在庫・粗利・コストコントロール

3

サービスの質と幅を充実

→お客様に代わって設定を行い、インターネットデバイスの新しい使い方の提案や環境提供の実施
→サポート体制の一層の充実によりプレミアムサービスの既存会員の満足度向上を図る。
→コールセンターのローコスト運営

戦略1 店舗展開



出店計画：年間5～6店舗

- 4月 2店（東京都葛飾区（環七奥戸店）、
香川県高松市（高松東バイパス店）
- 6月 2店（岩手県盛岡市、横浜市緑区）



新フォーマットも含め柔軟に展開

- 5月 1店群馬県に1店舗、
- 沖縄県にてテスト運営している**単独出店方式（新フォーマット）**

戦略2 活性化・安定化策



1

サービス関連事業の安定化

- 事業の安定化策: グループ企業間の連携を高める
具体例) プレミアムサービス関連のバックアップ体制やサービス体制
- インターネットプロバイダーサービス事業の活性化

2

ドミナント戦略(関東圏)

- 「PC DEPOT」と「PC DEPOTパソコンクリニック」の関東圏におけるドミナント

より多くの
パソコン・インターネットユーザーの
「困った」を解決

収益化と拡大化の基盤固めを行う

環七奥戸店のご紹介



トピックス 1

開店

PC DEPOT 環七奥戸店 4月27日



環七奥戸店（東京都葛飾区）

■店舗概要

- ・売場面積 150坪
- ・駐車場、ならびに駐輪場併設
- ・iPhoneをはじめとしたスマートフォン各種取り扱い

パソコンクリニック



困った事はアンサーセンターで解決



ドミナント出店



お問い合わせ先



社長室（担当者：松尾、須見）
TEL：045-472-9838

E-mail：ir@pcdepot.co.jp

株式会社ピーシーデポ
コーポレーション

JASDAQ 7618

本資料に掲載されている業績予想は、本プレゼンテーション時において入手可能な情報に基づき判断した見通しです。この中には、多分に不確定要素が含まれており、様々な要因によりこれら業績等に関する見通しとは大きく異なることがあります。以上の前提をご理解いただき、投資に関する決定をされる場合にはご自身の判断で行われるようお願いいたします。